



Technico-commercial (H/F)

L'entreprise **ISEO Projection SCRL** est une PME spécialisée dans l'isolation projetée. La société se situe à Bruxelles et possède un siège d'exploitation à Gembloux. Nous sommes une structure jeune, dynamique et en pleine expansion.

Conscients des défis de demain, nous voulons participer à l'amélioration de l'efficacité énergétique du bâtiment. Notre mousse isolante, ICYNENE, est la meilleure technologie d'isolation à l'heure actuelle sur le marché. Avec ce produit, nous offrons à nos clients une solution pragmatique, rassemblant tous les avantages techniques pour une isolation optimale.

Nous garantissons un isolant sain et durable. C'est pourquoi, nous nous efforçons au quotidien de maîtriser l'ensemble de sa chaîne de vie, de la production chez notre fournisseur jusqu'au recyclage de notre produit.

Nous visons l'excellence, seule importe la qualité de notre intervention, la satisfaction de nos clients et la maîtrise de notre impact écologique.

La mission :

Le technico-commercial aura pour mission d'une part, de répondre aux demandes directes des prospects de sa région et d'autre part, de développer des partenariats avec des acteurs clés du secteur dans sa région (entreprise générale, architecte, couvreur, promoteur immobilier, etc.). Dans ce cadre, ses tâches seront :

- Assurer les visites chez le client
- Connaître le prix et le prix du marché, les détails techniques de notre produit et des produits concurrents, pour apporter le meilleur conseil à nos clients
- La prise de notes et de photos, la réalisation de plans (cotations, mesures, détails)
- Etablir des offres de prix sur mesure
- Assurer le suivi des « leads » (appels, rappels, etc.)
- Compléter, maîtriser et mettre à jour le CRM et le DRIVE pour assurer le bon transfert du dossier vers l'opérationnel
- Participer activement aux différents salons où la société est présente, faire connaître la marque via différents réseaux (sociaux, professionnels, etc.)
- Vendre selon les valeurs de la société ISEO Projection SCRL
- Se donner les moyens d'assurer, voir de dépasser, les objectifs financiers annuels définis conjointement avec la Direction
- Communiquer, en permanence, avec la branche opérationnelle

Nous avons besoin de VOUS ... :

- Vous avez une formation supérieure (commerciale ou en construction) et une affinité avec le secteur de la construction ?
- Vous vous donnez toujours à fond dans ce que vous entreprenez
- Vous avez la niaque de vendre ?

Envoyez votre CV à l'adresse : jobs@iseoprojection.be